



Transformation von Automotivzulieferern in die Medizintechnik

[sananet](#) ist eine auf die Medizintechnik spezialisierte Unternehmensberatung. Seit einigen Jahren begleiten wir vermehrt Projekte in anderen Industriebereichen, die aufgrund des tiefgreifenden Wandels im Kernmarkt (z.B. Automotive oder Aerospace) nach einer **Diversifizierung oder Transformation** in zukunftssichere Branchen wie **die Medizintechnik** suchen.

Wenn Sie vor ähnlichen Herausforderungen stehen und sich einen [Einstieg oder die Ausweitung des Medizintechnikgeschäftes](#) vorstellen können, dann würden wir gerne ein unverbindliches Gespräch mit Ihnen führen.

Wie hilft Ihnen sananet beim Aufbau eines zweiten Standbeins in der Medizintechnik?

- Wenn Sie noch unsicher sind und erst einmal einen Überblick bekommen wollen, dann bieten wir individuell zugeschnittene [Workshops](#) in ihrem Hause an.
- Wenn Sie nur Unterstützung bei der Akquise im Medizintechniksegment brauchen, dann können wir folgende Punkte anbieten:
 - Falls Sie keine Klarheit haben, wie Sie Ihre derzeitigen Kernkompetenzen in USP mit Nutzen für Medizintechnik-Kunden umsetzen, dann bieten wir als Option vor dem Einstieg in die eigentliche Akquise eine kurze Beratung zur [Transformation in die Medizintechnik](#).
 - Kern der Unterstützung von Automotivzulieferer bei der [Akquise in der Medizintechnik](#) ist immer die durch uns durchgeführte Kaltakquise. Wir haben die Kontakte oder finden Sie. Sie zahlen nur bei der Übergabe eines Kontaktes, der wirklich Interesse hat.
 - Wenn Sie nicht nur Kunden suchen, sondern auch den ganzen Prozess selbst gestalten wollen und Ihren Vertrieb für das neue Segment in der Medizintechnik fit machen wollen, dann bieten wir [Vertriebscoaching](#), tiefere [Marktanalysen](#) und auch [Interimmanagement](#).
- Falls Sie tiefer in die Medizintechnik einsteigen wollen, eine echte Transformation aus dem Automotivebereich in die Medizintechnik notwendig ist oder Sie an die Beteiligung an einer Medizintechnikfirma denken, dann begleiten wir auch den ganzen Prozess:
 - [Transformation zur Medizintechnik für Industrieunternehmen](#)
Wie finden Sie die relevanten, zu ihren Kernkompetenzen passenden Segmente und Produkte in der Medizintechnik?
 - [Scouting für Industrieunternehmen](#)
Wie finden Sie geeignete Partnerunternehmen oder Investitionsobjekte in der Medizintechnik?

Wir sind davon überzeugt, dass unsere Erfahrung und Expertise in der Medizinbranche Ihnen dabei helfen können, Ihre **Vertriebsziele zu erreichen und Ihren Unternehmenserfolg langfristig zu sichern**. Gerne würden wir Ihnen, in einem persönlichen Gespräch, weitere Details über unsere spezialisierten Dienstleistungen erläutern und gemeinsam einen individuellen Ansatz für Ihr Unternehmen entwickeln.