



Unternehmensberatung im Gesundheitswesen sucht unternehmerische Persönlichkeit als GF & zur Nachfolge in spe

Etablierte, erfolgreiche Unternehmensberatung langfristig (ca. 5 a) altersbedingt zu übergeben.
Die Anzeige richtet sich ausdrücklich an Personen jederlei Geschlechts.

Über sananet

Seit der Gründung im Jahr 2000 agiert die in Lübeck ansässige **sananet** erfolgreich im internationalen Markt.

Das Kundenportfolio umfasst insbesondere kleinere und mittelständige Medizintechnik-Unternehmen, aber auch Großkonzerne. Der Kundenstamm ist sehr international angelegt: von Frankreich und UK bis USA, Israel und Australien. Eine weitere Kundengruppe sind Kliniken in Deutschland.

Unsere fachlichen Schwerpunkte sind Vertrieb und Marketing, wobei hier nicht Werbung, sondern der strategische und praktische Aufbau erfolgreicher Vertriebsstrukturen gemeint ist.

Wir wollen unsere Kunden wirtschaftlich erfolgreicher machen.

Die Beratungsprojekte hierzu umfassen Marktanalysen, Veränderungs- und Verbesserungsprojekte rund um Vermarktung und Wachstum: Strategien, Go-to-Market, Aufbau und Optimierung von schlagkräftigen Organisationen in den marktgerichteten Bereichen Vertrieb und Marketing.

Besondere Zukunftschancen sehen wir mit unseren Kompetenzen im praktischen Aufbau von Händlernetzen.

Die Schritte zur Nachfolge

Im Rahmen einer langfristig geplanten Unternehmensnachfolge und zur sofortigen Unterstützung des weiteren Wachstums suchen wir jemanden, der fachlich und in der Durchführung von Business-Development-Projekten erfahren ist.

Der Einstieg kann zunächst auch auf selbstständiger Basis erfolgen. Das Geschäft ist weitgehend standortunabhängig und kann zum großen Teil auch aus dem Homeoffice ausgeführt werden. Eine Investition ist hier nicht notwendig. Sie werden professionell eingearbeitet und nachhaltig betreut. Hierbei werden Sie den Geschäftsführer im Tagesgeschäft begleiten. Im ersten Schritt geht es darum, die Beratungsleistungen kennenzulernen, im zweiten Schritt mehr Verantwortung zu übernehmen, um später eigenständig Projekte zu akquirieren und durchzuführen.

Mittelfristig, geplant ist spätestens nach einem Jahr, muss aber der Einstieg hauptberuflich als quasi unternehmerische Tätigkeit mit eigenständiger Akquise eines Teils der Projekte erfolgen.

Nach spätestens drei Jahren ist dann die Übernahme der Verantwortung in der Geschäftsführung und, durch schrittweisen Erwerb von Geschäftsanteilen, die des Gesellschafters geplant.

Der Inhaber plant, sich in den nächsten 5 - 7 Jahren nach erfolgreicher Einarbeitung der Nachfolge altersbedingt aus dem Geschäft zurückzuziehen.

**Ihr Profil**

- Unternehmerisches Potenzial
- Umfangreiche Erfahrung in unterschiedlichen Bereichen der Medizintechnik
- Nachweisbare Vertriebsfolge
- Erfahrung in Vertrieb und Marketing, idealerweise als Führungskraft oder in der Projektleitung
- Ausgeprägte Kundenorientierung, Verhandlungsgeschick und Überzeugungskraft
- Internationale Erfahrung sowie soziale und interkulturelle Kompetenz
- Praktisch versiert, umsetzungsstark mit Hands-on-Mentalität
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse

Vorteilhaft wären noch

- Bestehendes belastbares Netzwerk
- Marktkenntnis, auch der neuesten Trends und Technologien
- Kenntnisse in der Kostenerstattung von Medizinprodukten

Wichtig ist, dass Klarheit darüber besteht, dass hier keine angestellte Beratungsposition ausgeschrieben ist, sondern eine Person für eine unternehmerische Tätigkeit und Nachfolge in der Unternehmensführung gesucht wird.

Ihre Vorteile

- Einstieg in die Selbstständigkeit ohne Risiko und zunächst ohne Investition
- Großer internationaler Kundenstamm
- Bewährte erfolgreiche Beratungsprodukte und Konzepte
- Abwechslungsreiche und eigenständige Tätigkeiten

Das Unternehmen mit allen Geschäftsfeldern wird auf unsere Homepage www.sananet.com beschrieben.

Zahlen, Informationen, Daten etc. über das Unternehmen erhalten Sie ausschließlich in einem persönlichen Gespräch.

Wenn Sie sich in alledem wiedererkennen und der Ansicht sind, dass es an der Zeit ist, den Schritt in die unternehmerische Selbstständigkeit zu wagen, dann setzen Sie sich direkt mit dem geschäftsführenden Gesellschafter Tilo Stolzke in Verbindung!